

PRODUKT:

EKSPORTLÅN

Et eksportlån er en hjælp til at få gennemført sunde eksportforretninger, som banker ikke kan give lån til på grund af den økonomiske krise.

HVAD ER EKSPORTLÅN?

Et eksportlån er en hjælp til danske eksportvirksomheder, når udenlandske købere ikke kan få lån i bankerne til at købe varer i Danmark.

EKF formidler eksportlån gennem en bank, og lånet tager udgangspunkt i bankernes vilkår for lån. Kredittiden skal minimum være to år. For at minimere risikoen kræver EKF, at der sammen med lånet bliver oprettet en eksportgaranti.

Det er muligt at søge om eksportlån frem til udgangen af 2011. Den danske stat har afsat i alt 20 milliarder kroner til ordningen.

FORDELE FOR DIN VIRKSOMHED

Et eksportlån giver din virksomhed mulighed for at gennemføre eksportforretninger, som den økonomiske krise har sat en stopper for.

Lånet giver banken mulighed for at yde den udenlandske køber den kredit, der er nødvendig for at købe varer hos din virksomhed. Et eksportlån er derfor med til at styrke din virksomheds konkurrenceevne og sikre jer ordrer.



SÅDAN FOREGÅR DET

KØBEREN I UDLANDET HAR BEHOV FOR KREDIT

I forbindelse med forhandlingerne om en eksport af varer, et projekt eller en anden leverance, bliver det klart, at jeres køber i udlandet har behov for kredit. Hverken din købers bank eller din virksomheds bank har på grund af den finansielle krise mulighed for at yde køberen et lån.

JERES BANK ANSØGER OM EKSPORTLÅN HOS EKF

Du beder jeres bank ansøge om et eksportlån hos EKF. Banken håndterer det praktiske arbejde med ansøgningen og dokumentationen til EKF.

EKF VURDERER ANSØGNINGEN

EKF gennemfører en kreditvurdering af den konkrete lånesag. EKF skal sikre sig mod unødigt risiko ved lånet og den eksportgaranti, som skal oprettes i tilknytning til lånet. Desuden skal EKF undersøge, om betingelserne for eksportlånet er opfyldt.

EKF FASTSÆTTER SAMMEN MED BANKEN VILKÅRENE FOR EKSPORTLÅNET

På baggrund af vurderingen fastsætter EKF sammen med banken rente og vilkår for eksportlånet. Eksportlånet ydes på kommercielle vilkår, som fastsættes ud fra markedsmæssige forhold. EKF tilbyder eksportlån med variabel rente eller fast rente i hele løbetiden.

I KAN FORTSÆTTE EKSPORTFORRETNINGEN

Hvis EKF vurderer, at risikoen er acceptabel, kan EKF bevilge lånet gennem en bank. Når køberen har underskrevet låneaftalen med banken, kan I gennemføre eksportforretningen.

KRAV OG VILKÅR

HVEM KAN FÅ EKSPORTLÅN?

Din virksomhed skal høre hjemme i Danmark eller på Færøerne for at kunne søge om eksportlån. Virksomheder inden for alle brancher og alle størrelser kan søge gennem deres bank.

HVOR STORT ET LÅN KAN MAN FÅ?

Der er ingen beløbsgrænser for lånebeløbet. Dog afviser nogle banker at medvirke, hvis lånebeløbet er meget lille, da arbejdet med lånet så bliver uforholdsmæssigt stort. Den danske stat har afsat en ramme på 20 mia. kr. til eksportlån, som kan søges indtil udgangen af 2011.

HVAD ER LÅNETS LØBETID?

Eksportlånet skal have en kredittid på mellem to og 15 år. Lånet kan dog have en løbetid på helt op til 18 år, hvis det drejer sig om projekter inden for vedvarende energi og vandforsyning.

HVILKE BETINGELSER ER DER KNYTTE TIL EKSPORTLÅNET?

EKF er parat til at tage ekstraordinære risici, men vil samtidig minimere risikoen for tab af skattekroner. Derfor kræver EKF, at der sammen med eksportlånet oprettes en eksportgaranti, som afdækker risikoen på eksportlånet fuldt ud.

Din virksomhed skal opfylde en række betingelser for at få hjælp fra EKF. Eksportordren skal være



med til at skabe økonomisk vækst i Danmark, og køberen skal være kreditværdig ud fra en grundig vurdering, der sikrer den danske stat bedst muligt mod tab.

Arbejdet med ordren skal overholde EKF's krav om, at det sker på en miljømæssig og social forsvarlig måde. Der må ikke bruges bestikkelse i forbindelse med eksportforretningen, og din virksomhed skal være indstillet på, at EKF offentliggør enkelte oplysninger om eksportforretningen.

HVAD DÆKKER EKF?

EKF's garantier dækker ekstraordinære risici, som private banker og forsikringsselskaber enten ikke kan eller vil dække. EKF udbetaler erstatning, hvis din virksomhed eller din bank får tab på eksportforretninger eller investeringer i udlandet på grund af kommercielle eller politiske risici.

Kommercielle risici er, at din virksomheds køber ikke kan betale på grund af konkurs, insolvens, annullering af kontrakten, eller at køber ikke vil betale. EKF skal vurdere den udenlandske køber som kreditværdig, inden vi udsteder en garanti.

Politiske risici er, at din virksomhed ikke får penge for varer på grund af forhindringer i det land, I eksporterer til. Det kan være krig, borgerkrig, mangel på valuta, begrænsninger for at bruge valuta, forbud mod at importere eller eksportere, samt indgreb fra lokale myndigheder, som gør det umuligt at modtage betaling for varerne.

EKF betaler som regel maksimalt 90 procent af tabet i erstatning til din virksomhed. Som eksportør har din virksomhed derfor en selvrisiko på minimum 10 procent af de kommercielle og politiske risici.

Over for banker dækker EKF op til 95 procent af de kommercielle og de politiske risici, og bankens selvrisiko er derfor på minimum 5 procent af de kommercielle og de politiske risici.

HVAD KOSTER ET EKSPORTLÅN OG EN EKSPORTGARANTI?

Det afhænger af kredit- og risikovurderingen i den enkelte sag og det land, som din køber befinder sig i. Generelt betyder højere risiko også højere pris for både lån og garanti. EKF kan yde eksportlån med variabel rente eller fast rente, og rente og vilkår fastsættes på kommercielle vilkår.

HVORDAN SØGER JEG?

Kontakt EKF, hvis du vil høre mere om vores muligheder for at hjælpe din virksomhed med at finansiere jeres eksport. Skriv til ekf@ekf.dk eller ring til 35 46 61 00. Vores omstilling er åben mandag til torsdag kl. 8.30 til 16.30 og fredag kl. 8.30 til 15.30

Du kan også skrive eller ringe direkte til vores kunderådgivere. Find kontaktoplysningerne på ekf.dk.