

PRODUKT:

EKSPORTKAUTION

Med en eksportkaution kan din virksomhed lettere få kredit i banken til at betale materialer, lønninger og leverandører, mens I udfører ordrene.

HVAD ER EKSPORTKAUTION?

Eksportkaution er et tilbud til danske eksportvirksomheder og deres underleverandører om at lade EKF kautionere for kredit og garantier i banken. Når EKF kautionerer, overtager vi en stor del af bankens risiko på kreditudvidelsen, så det bliver lettere for din virksomhed at få kredit i banken. Kreditten kan dække virksomhedernes generelle driftsudgifter eller virksomhedernes udgifter til at udføre konkrete eksportordrer.

EKF kan også kautionere for rammer til at stille garantier for forudbetaling, tilbud og arbejde i forbindelse med en konkret eksportordre.

Eksportkaution er en forsikring, som din virksomhed skal betale for. I søger via jeres bank.

Eksportkaution er nu en fast del af EKF's tilbud til danske virksomheder. Oprindeligt kunne der ansøges om eksportkaution frem til udgangen af 2011, men eksportkautionsordningen bliver gjort permanent fra 1. januar 2012.

FORDELE FOR DIN VIRKSOMHED

Med en eksportkaution kan din virksomhed holde fast i eksportordrer, som I ellers ikke har likviditet til at udføre.

Eksempelvis hvis en køber i udlandet kræver sikkerhed for forudbetalingerne på en ordre, eller din virksomhed har behov for finansiering til at købe materialer til at udføre ordren.

EKF kan både tilbyde eksportkaution til din virksomheds almindelige drift og til at dække et øget behov for likviditet og garantier i forbindelse med konkrete eksportordrer.

Eksportkautionen kan dække op til 80 procent af kreditten eller garantien, så jeres bank kun skal tage minimum 20 procent af risikoen. Eksportkautionen skal dog være et supplement til jeres øvrige bankengagement og kan derfor maksimalt udgøre halvdelen af jeres samlede engagement med banken. Ligeledes dækker EKF maksimalt halvdelen af bankens samlede tab - se eventuelt mere om betingelserne under Krav og Vilkår.

SÅDAN FOREGÅR DET

DIN VIRKSOMHED FORHANDLER OM ELLER HAR FÅET EN EKSPORTORDRE

Din virksomhed har et øget behov for likviditet i forbindelse med den løbende drift, eller I har kontakt med en køber i udlandet og forhandler om en konkret ordre, eller I har allerede fået ordren.



Ordren betyder, at din virksomhed har udgifter til materialer, lønninger og leverandører, før køberen betaler for varerne. Hvis køberen som led i ordren skal betale forud, vil køberen typisk forlange sikkerhed for forudbetalingerne.

JERES BANK SIGER NEJ TIL AT TAGE RISIKOEN

Du kontakter din virksomheds bank for at få kredit til at betale udgifter eller stille sikkerhed for køberens forudbetalinger. Men banken mener, at risikoen er for stor og siger nej til at give kredit.

EKF KOMMER PÅ BANEN

Banken foreslår at ansøge om en eksportkautionsordning, hvor EKF kan dække op til 80 procent af risikoen i op til tre år. Hvis ikke banken selv foreslår det, kan du spørge banken om det. Banken skal være tilmeldt eksportkautionsordningen, og det er de fleste store og mellemstore banker. Hvis banken ikke er tilmeldt, kan den blive det ved at kontakte EKF.

BANKEN OG EKF BEHANDLER ANSØGNINGEN

Banken og EKF behandler ansøgningen. EKF tilbyder at kautionere for din virksomheds kredit eller garanti i banken, hvis I opfylder betingelserne for at få eksportkautionsordning.

I KAN SIGE JA TIL EKSPORTORDREN

Når EKF og banken har bevilget eksportkautionsordningen, kan din virksomhed få kredit i banken, så I kan sige ja til eksportordren.

Dermed er I sikret penge til at betale materialer, lønninger og leverandører i forbindelse med eksportordren. Eksportkautionsordningen kan løbe i op til tre år.

KRAV OG VILKÅR

HVEM KAN FÅ EKSPORTKAUTION?

Eksportkautionsordning er både for virksomheder, der selv eksporterer varer og serviceydelser, og underleverandører til virksomheder, der eksporterer. Desuden kan EKF både tilbyde eksportkautionsordning, hvis din virksomhed er en etableret eksportvirksomhed, og hvis din virksomhed har nye, konkrete eksportordrer.

Tilbuddet om eksportkautionsordning gælder ikke for den såkaldte primære sektor, landbrug og fiskeri. Det skyldes EU's regler om statsstøtte. EKF kan dog tilbyde eksportkautionsordning i forbindelse med eksport af visse forarbejdede fødevarer. Kontakt EKF for at få nærmere information.

HVOR STOR EKSPORTKAUTION KAN MAN FÅ?

EKF kautionerer for op til 80 procent af kreditten eller garantien.

Din virksomhed kan dog maksimalt få stillet eksportkautionsordning for et beløb, der svarer til halvdelen af virksomhedens årlige eksportomsætning. Hvis din virksomhed eksporterer for 10 millioner kroner om året, kan I altså højst få en eksportkautionsordning på 5 millioner kroner. En virksomhed kan maksimalt få stillet eksportkautionsordning for 50 millioner kroner.

Det samme gælder for underleverandører, som maksimalt kan få stillet eksportkautionsordning for halvdelen af virksomhedens årlige indirekte eksportomsætning.



Når det drejer sig om at finansiere konkrete eksportordrer, kan EKF kationere for op til 80 procent af jeres likviditetsbehov til ordren. Eksportkautionen kan ikke udgøre mere end halvdelen af jeres samlede bankengagement efter udstedelsen af den nye kredit eller garanti, som for eksempel:

1. Eksisterende kassekredit i banken på 1 million kroner + ny kredit på 2 millioner kroner = samlet bankengagement på 3 millioner kroner. EKF kan udstede kation på maksimalt 1,5 millioner kroner, nemlig 50 procent af det samlede engagement.
2. Eksisterende kassekredit på 3 millioner kroner + ny kredit på 2 millioner kroner = samlet bankengagement på 5 millioner kroner. EKF kan udstede kation på maksimalt 1,6 millioner kroner, nemlig 80 procent af den nye kredit på 2 millioner kroner.

LØBETID

EKF kan tilbyde eksportkation med en løbetid på op til tre år.

BETINGELSER

Din virksomhed skal opfylde en række betingelser for at få hjælp fra EKF. Jeres eksport skal være med til at skabe økonomisk vækst i Danmark, og EKF kredittvurderer din virksomhed, så den danske stat er sikret bedst muligt mod tab.

Aktiviteten i din virksomhed skal overholde EKF's krav om, at det sker på en miljømæssig og social forsvarlig måde, og der må ikke bruges bestikkelse i forbindelse med jeres forretninger. Derfor skal din virksomhed underskrive en Virksomhedserklæring.

HVAD DÆKKER EKF?

EKF kan kationere for kreditter og garantier i jeres bank.

Kreditten kan dække virksomhedens generelle driftsudgifter eller udgifter til at udføre en konkret eksportordre.

EKF kan også kationere for enkelte garantier eller garantirammer i forbindelse med konkrete eksportordrer, for eksempel tilbuds-, arbejds- eller forudbetalingsgarantier.

HVOR MEGET DÆKKER EKF?

EKF kationerer for virksomheden for op til 80 procent af kreditten eller garantien, mens banken tager minimum 20 procent af risikoen. EKF dækker dog maksimalt 50 procent af bankens samlede tab på virksomheden, når alle sikkerheder er realiseret og det endelige tab på hele bankens engagement med virksomheden er gjort op, som for eksempel:

1. En virksomhed går konkurs. Det samlede tab på hele virksomhedens engagement i banken bliver 12 millioner kroner, og heraf er de 10 millioner kroner trukket på den kredit, som EKF kationerer for. EKF's dækning er som udgangspunkt 80 procent af 10 millioner kroner (8 millioner kroner), men da halvdelen af det samlede tab kun er 6 millioner kroner (halvdelen af 12 millioner kroner), vil EKF maksimalt kunne erstatte 6 millioner kroner under eksportkautionen.
2. En virksomhed går konkurs. Det samlede tab på hele virksomhedens engagement i banken bliver 20 millioner kroner, og heraf er de 10 millioner kroner trukket på den kredit, som EKF kationerer for. EKF's dækning er som udgangspunkt 80 procent af 10 millioner kroner (8 millioner kroner), og da dette beløb er mindre end halvdelen af det samlede tab på 20 millioner kroner, erstatter EKF 8 millioner kroner under eksportkautionen.



HVAD KOSTER DET?

Det er gratis at få rådgivning af EKF, og det er gratis at få et betinget tilbud på en eksportkautiøn.

Tilbuddet gælder som udgangspunkt i en måned, men det kan forlænges.

Din virksomhed betaler en præmie for EKF's eksportkautiøn. Vi beregner præmien ud fra den del af kreditten, som vi kautiønere for. Prisen for en eksportkautiøn afhænger af virksomhedens størrelse og kreditrating. EKF fastsætter præmien efter EU-regler, hvis din virksomhed hører til gruppen af mindre eller mellemstore virksomheder. Det er virksomheder med færre end 250 ansatte, og mindre end 50 mio. euro i omsætning eller en balance på mindre end 43 mio. euro.

Små og mellemstore virksomheder følger de såkaldte Safe Harbour præmier, der er defineret af EU. Du kan beregne din virksomheds kreditrating og den præmie, I skal betale, ved at bruge vores Hjælpekema til ratingberegning.

For store virksomheder bliver præmien fastsat af EKF ud fra de markedsmæssige vilkår på det aktuelle tidspunkt.

I kan selv vælge, om I vil betale præmien forud for hele kautiønperioden eller per løbende kalenderår.

TILSLUTTEDE BANKER

Her kan du se en liste over banker, der er tilsluttet eksportkautiøn. Hvis din bank ikke er tilsluttet, kan den let blive det ved at kontakte en af EKF's rådgivere.

HVORDAN SØGER JEG?

Din virksomheds bank søger om eksportkautiøn hos EKF. Banken søger online, så sagsbehandlingen foregår i løbet af kort tid. Derfor kan du kontakte din bank, som kan hjælpe dig med oplysninger om eksportkautiøner.

Kontakt EKF, hvis du vil høre mere om vores muligheder for at hjælpe din virksomhed med at finansiere jeres eksport. Skriv til ekf@ekf.dk eller ring til 35 46 61 00. Vores omstilling er åben mandag til torsdag kl. 8.30 til 16.30 og fredag kl. 8.30 til 15.30

Du kan også skrive eller ringe direkte til vores kunderådgivere. Find kontaktoplysningerne på ekf.dk